

Monteluna'

出口、国际化与面向意大利的国际营销



MONTELUNA S.R.L.

P.IVA: 02552600203

(+39) 0376 158 7199

INFO@MONTELUNA.IT

VIA IVANOE BONOMI, 7 VOLTA MANTOVANA, 46049

VIA PAPA GIOVANNI XXIII 79 DESENZANO DEL GARDA, 25015

关于我们



我们是一家意大利机构，专注于国际化、进出口流程和国际营销。我们在该领域拥有丰富的经验，并在全球市场上有着强大的影响力，支持意大利企业在其国际扩展过程中。

Alberto Bertini，出口部门负责人，是一名根据Uni 11823标准认证的高级出口经理，拥有14年的国际经验。他参与过联合国项目，并与政府机构、跨国公司和机构合作。他在意大利和欧洲的国际化活动和研讨会上担任讲师。



出口到意大利和欧洲

出口到意大利和欧洲

我们提供出口经理的支持，协助在所有国家制定和实施国际化战略，活动周期为12个月。

具体来说，我们对市场、服务、分销渠道、联系人和竞争对手进行分析。基于初步分析，提出针对确定目标市场的国际化战略。最后，在国际化的各个阶段为客户提供协助。

N	企业服务	时间段
01.	竞争对手评估	阶段 1 1至3个月
02.	战略和操作计划的定义	阶段 1 1至3个月
03.	培训与协调	阶段 2 1至12个月
04.	在新市场上实施操作计划	阶段 2 4至12个月
05.	监控与评估	阶段 2 4至12个月

1.

竞争对手评估

出口经理研究客户及其服务、流程和竞争环境，即：(1) 竞争对手，(2) 进入壁垒，(3) 服务定位，(4) 在线和离线销售渠道，(5) 潜在市场和目标市场。他进行SWOT分析。准确识别公司的商业模式，并与参与国际化的公司职能部门合作。

2.

战略和操作计划的定义

出口经理制定战略和行动计划。他制定国外市场的战略，确定优先市场。根据内部管理层的意见，支持人力和经济资源的分配选择，为各个市场营销计划制定行动计划。他评估公司在实施国际化战略过程中的风险及其可持续性。收集必要的信息，以确定进入目标市场的最佳方式。

3.

培训与协调

出口经理对项目国际化中确定的内部人员进行培训。他协调团队，并提供有关上述所有阶段的适当培训。

4.

在新市场上实施行动计划

出口经理制定行动计划，确定目标市场、客户以及内部和外部商业网络的发展方式。他负责建立和强化关系，处理所有操作方面和机会的实现。他还负责发展本地的机构关系、潜在客户和利益相关者，并实施推广和沟通活动。

5.

监控与评估

出口经理定期审查战略及相关计划，并进行必要的调整。

市场营销

出口到意大利和欧洲

我们的机构负责管理中国公司进入并拓展意大利市场及国际市场的沟通和营销活动。我们处理广告活动、事件、网站、电商、社交媒体等一切有助于推动您业务在目标国家发展的事务。

具体来说，我们进行所有必要的分析，制定最有效的沟通战略，以帮助您的产品和服务在意大利和国外蓬勃发展。

N 企业服务

01. 品牌形象

02. 网站与电子商务

03. 广告活动

04. 社交媒体管理

05. 活动布置与管理

1.

品牌形象

Monteluna 帮助企业在意大利和国际市场上建立强大的品牌形象，通过创建反映企业本质和价值观的标志、颜色、字体和视觉指南。该服务包括开发品牌材料，如名片、宣传册及其他视觉支持，以确保在所有客户接触点上保持一致的沟通。

2.

网站与电子商务

我们的营销机构设计和开发专业网站和优化的电子商务平台，以提供直观的导航和引人入胜的用户体验，无论是在意大利还是在目标国家。该服务包括创建定制设计、整合安全支付系统、搜索引擎优化（SEO）以及持续的技术支持，以确保网站始终保持更新和正常运行。

3.

广告活动

我们的机构在多个平台上规划和管理有针对性的广告活动，包括Google Ads、社交媒体和传统广告。该服务包括市场研究与分析、创建引人注目的广告内容、管理广告预算，以及分析结果以持续优化广告效果。

4.

社交媒体管理

我们的机构提供社交媒体管理服务，以提升在线存在感和客户互动。这包括制定编辑计划、制作视觉和文字内容、管理与粉丝的互动，以及分析表现以优化社交媒体营销策略。

5.

活动布置与管理

我们的机构组织和管理企业活动、意大利及国外的展会、会议以及其他类型的推广活动。该服务包括布置设计、物流安排、技术方面的协调以及活动推广，以确保所有参与者都能获得难忘且成功的体验。



为什么选择我们

- **认证的专业能力：**根据Uni 11823标准的认证确保了最高的质量和专业标准。
- **在意大利和全球的经验：**我们在全球范围内运营，专注于欧洲、中东、北非和北美市场。
- **个性化的服务：**每个客户都是独特的，因此我们为满足每家企业的特定需求制定量身定制的战略。
- **广泛的联系网络：**拥有广泛的国际合作伙伴和联系网，包括公共和私营部门，以促进进入和扩展国外市场。



我们在哪里运营



- **全球经验：**我们在全球范围内运营，专注于意大利、中国、欧洲、中东、北非和北美市场。
- **认证的专业能力：**根据Uni 11823标准的认证确保了最高的质量和专业标准。
- **广泛的联系网络：**拥有广泛的国际合作伙伴和联系网，包括公共和私营部门，以促进进入和扩展国外市场。

Monteluna°

联系方式

Alberto Bertini
出口经理及创始合伙人
+39 3755085219
alberto@monteluna.it

王铮
后台办公室
+39 350 5666510
export@monteluna.it



MONTELUNA S.R.L.

P.IVA: 02552600203

(+39) 0376 158 7199

INFO@MONTELUNA.IT

VIA IVANOE BONOMI, 7 VOLTA MANTOVANA, 46049

VIA PAPA GIOVANNI XXIII 79 DESENZANO DEL GARDA, 25015